

深夜,那忙碌的身影……

——高陵公司组织采暖季非居民价格确定工作

10月31日,即将迈入采暖季,接到上级文件通知,非居民用管道天然气销售价格将于次日零点迎来调整。为此,高陵区玉祥天然气有限公司提前对非居民价格调整工作进行了安排部署,并细化各小组分工,将对11月1日零点非居民用户单位价格调整情况进行现场确认,以保障公司

利益不受损失。

时针指向11月1日零点,公司的微信群中便陆续传来了运营部各小组人员忙碌的身影,他们分布在各个非居民用户现场,进行价格确认工作。这些小组人员就像一个个忠诚的卫士,在这寒冷的深夜里,他们克服了困倦和疲惫,分别对区内的康恒能源、

蓝晓科技、骏捷涂装、大业食品厂等多家非居民用户的价格调整情况进行了严谨的确认。此项工作一直持续到凌晨3点才圆满完成,为公司在采暖季非居民天然气销售价格调整工作中画上了一个圆满的句号。

(西安市高陵区玉祥天然气有限公司 相庚)

寒夜抢修

管道都可能隐藏着问题,我们只能耐心、细致地检查。

终于,在一处阀门处发现了故障。大家立刻行动起来,工具在手中飞舞,默契地配合着。冻僵的手指不那么灵活,可凭借经验与毅力,我们艰难地拆解、维修、更换零件。

时间在紧张的工作中流逝,

当故障排除,恢复供气时,天边已泛起微光。看着城市渐渐恢复生机,居民家中有了温暖,满心欣慰。

虽寒夜辛苦,但我们守护了城市的“烟火气”,这就是天然气员工的责任与担当。

(永寿县玉祥天然气有限公司 张宏)

提高加气站服务工作

为了保证加气站服务,培养教育服务态度。加气站内部的设置也是围绕“满足顾客”的需求。员工具体负责日常管理工作及协调处理服务各个环节上的事宜;维修人员为加气站设备和用户车辆提供技术上的保障,处理疑难故障,反馈技术市场上的信息等各项事宜;为了使加气站的服务从日常工作的点点滴滴做起,对公司的全体员工进行礼仪培训,从各个方面为用户提供一个“微笑、亲切、周到”的服务。总而言之

之,车用燃气第一加气站所追求的工作目标就是使加气站的顾客“称心、舒心、放心”。

设备故障及时排除:为提高工作效率,降低用户加气等待时间,我站特别为此规定了,“设备故障限时排除”为用户节约更多的时间。事故案例宣传:为降低事故的发生,同时也为了用户能够有一个安全的加气环境,特别为此组织了事故案例宣传的活动,为用户讲解安全知识、介绍有关事故案例,大大提高的用户的安全意识,降低了事故的发生。

怀念故乡

故乡,那是心中永远的港湾。记忆中的故乡,有一条清澈的小河缓缓流淌。河水在阳光的照耀下波光粼粼,岸边垂柳依依,仿佛在诉说着岁月的故事。小时候,我们常常在河里捉鱼摸虾,嬉戏玩耍,那次欢快的笑声似乎还在耳边回荡。故乡的老房子,虽然简陋,却

充满了温暖。那陈旧的屋檐下,曾有燕子筑巢,每年春天都能听到它们欢快的呢喃。院子里的那棵大枣树,到了秋天便挂满了红彤彤的果实,让人垂涎欲滴。

故乡的人们,淳朴善良。邻里之间互帮互助,哪家有了困难,大家都会伸出援手。走在乡间的小路上,

遇到的每一个人都会热情地打招呼,那真挚的笑容让人感到无比亲切。

如今,远离故乡,在繁华的都市中忙碌奔波。但故乡的一草一木、一人一物,都深深地印在我的脑海里,让我时常怀念。怀念那片熟悉的土地,怀念那份浓浓的乡情。

(陕西玉祥燃气有限公司 李水晶)

年 味

时已深冬,年已渐近,年味在酝酿。

年味是什么?年味是亲朋好友团聚时的欢快气氛,人气旺盛,气场和谐。年味是乡里乡亲祝福吉祥,恭喜发财,憧憬未来。年味是什么?年味是对幸福的虔诚叩拜,祈福天地,祈求丰年,祈盼安康。年味是对生活的庄严承诺,除旧布新,承上启下,激励自我。年味是对美德的竭力弘扬,尊老爱幼,平等互助,济困扶贫。

年味是什么?年味就是年

俗,约定俗成,历史悠久。年俗里有说不完的故事,道不尽的风情。年俗里饱含着人们对吉祥如意的向往,对和谐美满的渴望,对至善至美的执着追求。

总之,年味是喜庆的氛围,是积极向上的精神,是洋溢着人情味的文化传统。留住浓浓的年味,就是留住我们的精神家园,留住我们的文化基因! (兴平市玉祥天然气有限公司 辛攀)

武功县汽车站 组织员工赴汉中留坝游



为了培育团队精神,进一步增强员工的凝聚力,提高工作效率,武功县玉祥汽车站于10月29日组织员工来到美丽的汉中留坝、紫柏山和狮子沟,让大家在轻松愉快的氛围中增进彼此的了解和友谊。

通过这次团队旅游不仅让大家欣赏到了大自然的神奇魅力,还深刻体会到了团队协作的力量,增进了同事之间的感情,对于进一步开展工作具有积极意义。

(武功县玉祥汽车站有限公司 张芬)

长武公司为下半年过生日员工 组织聚餐活动

11月28日,长武县玉祥天然气有限公司为下半年过生日的同事们举办一场以“感恩,你我同在”为主题的生日聚餐活动。

聚餐活动中,公司领导与过生日员工齐唱生日祝福歌曲,并为每位员工分切生日蛋糕。

生日聚餐活动不仅有利于加深员工之间的友谊,也有利于提升团队的凝聚力,为公司的发展汇聚力量,也体现了公司对员工的关心关爱,激发员工干事创业的劲头。

(长武县玉祥天然气有限公司 党小余)

致可爱的巡线员

在城市的脉络里,有这样一群人,

他们穿梭在街巷,巡检着每寸土地。

他们是燃气管道的守护者,

无休息日,风吹日晒,坚守岗位。

他们的脚步,踏遍了城市的每个角落,

从黎明到黄昏,从春到冬。

他们是不眠的守望者,

在寂静的夜里,守护着万家灯火。

他们的双手,抚摸过冰冷的钢铁,

在烈日下,汗水与油污交织。

他们是勤劳的工匠,

用责任心,编织着安全的网。

他们的眼中,没有节假日的概念,

只有责任与使命,重如泰山。

他们是城市的无名英雄,

在平凡的岗位上,书写着不凡的篇章。

他们的身影,或许不曾被注意,

但他们的工作,却是生命线。

他们是燃气管道的巡线员,

在风霜雨雪中,守护着温暖的希望。

让我们向他们致敬,

这些默默无闻的守护者。

他们的辛苦,我们铭记在心,

他们的付出,是城市最美的风景。

(周至县玉祥天然气有限公司 李屈洋)

玉祥人



2024年第11期(总第195期)
12月8日出版

主办单位:总裁办企划部(内部刊物) 主编:黄 渊 投稿邮箱:yuxianggroup1992@163.com 投稿热线:029-87034305 官方网站:http://www.cqyxjt.com

领导一线解难题 攻坚克难齐努力

武功县至乾县天然气管线工程竣工验收合格通气点火

11月30日,随着武功县至乾县天然气管线工程(武功镇至乾县玉祥门站互联互通管道)完成置换点火,标志着历经118天的该项工程顺利完工。

武功县至乾县

天然气管线工程

(武功镇至乾县玉祥门站互联互通

管道)(以下简称乾武线)是集团确

定的2024年重点工程项目,董事长

亲自主持召开开工部署会,并在施

工过程中多次亲临施工现场慰问、

指导;集团苏玉平总经理在工程建

设阶段全过程跟进进度,对“卡脖

子”问题亲自安排协调,数次深入施

工一线;集团工程副总花晔担任工

程总指挥,几乎每周2次深入现场,

主持召开10次工程专项推进会;武

功公司按照集团安排,成立乾县段、

武功段现场专班,每日汇报当日完

成工作及次日计划,及时发现存在

问题、制定解决措施,沟通左右、协

调上下。

该工程全长46km,其中乾县

30km、武功16km,采用Φ323.9×

6.3高频直缝焊接钢管。于2024年

7月31日在乾县新阳镇吴家下凹村



举行现场开工仪式,11月23日完成与国家管网西气东输二线乾县西分输站外预留口碰口作业,11月26日完成武功镇漆水河北岸全线最后一道焊口连接,11月28日邀请陕西省燃气热力协会组织相关专家召开现场竣工验收会,通过专家对现场及竣工资料的检查,评定该工程竣工

验收结果为合格,11月29日完成新建管线与武功镇门站外原敷设互联互通高压管线碰口作业,11月30日完成置换点火。46km从开工到点火历时整4个月。

该工程北起国家管网西气东输二线乾县西分输站外预留口处,南至武功镇门站外接原敷设高压管道,跨越乾县5个乡镇17个村,武功3个乡镇16个村,地形地貌乾



锦旗赞誉显担当



10月31日下午,陕西北方管道建设工程有限公司高陵项目部迎来了西安工商学院领导一行的到来。他们带着一面锦旗,满怀感激地走进项目部,锦旗上“服务精益求精 工程尽心

尽责”的字样格外醒目,这是对高陵项目部全体工作人员辛勤付出的高度认可与诚挚感谢。

时间回溯至8月23日,那是一个紧张而关键的日子。为了确保西安工商学院二餐厅能够按时正常为学生们提供饭菜,满足15000名学生的用餐需求,高陵项目部全员投入到天然气工程调压柜安

装及碰口工作中,通宵达旦地完成了施工任务。克服了时间紧、任务重等重重困难,凭借精湛的技术与

县段主要以梯田、沟壑为主,武功段为平原、土塬,地面附着物主要有苹果树、经济苗木、基本农作物等。全段最大的难点是大北沟穿越和武功段施工难度最大,局部施工周期最长的是过漆水河段。经过董事长、苏玉平总经理现场踏勘和花总协调,通过5天加班加点施工,最终于11月26日完成全线最后一道焊口连接。

近日,通过陕西省燃气热力协会专家组验收合格,通气点火,意味着玉祥集团关中四公司真正迎来双气源时代,对气源保障、气量供应、区域保供、企业形象、社会影响力都有着非凡意义,为玉祥集团在陕发展增添了浓墨重彩的一笔。(陕西玉祥燃气集团 张力)

11月6日,陕西省副省长窦敬丽带领省级相关部门负责同志调研郿城路省高管所家属院燃气老旧改造项目,杨凌示范区党工委书记史高领,杨陵区委

书记李函及示范区和杨陵区相关部门负责人陪同调研,杨凌示范区天然气有限公司总经理毛维基参加相关调研。郿城路省高管所家属院燃气老旧改造项目是由杨凌示范区天然气有限公司承担的重点建设项目。调研过程中,杨凌示范区天然气有限公司总经理毛维基向窦副省长详细介绍了2022年、2023年、2024年燃气管道更新改造项目情况,现场将调压箱、燃气表、报警器、自闭阀等燃气部件作用进行讲解和演示,窦副省长对玉祥燃气为地方经济社会发展做出的贡献表示肯定。

最后,窦副省长强调,政府相关部门要紧抓、加快推进燃气管道更新改造工作,并要求示范区上下要进一步提高政治站位,要增强安全意识,坚持底线思维,高质高效推进管道更新改造,筑牢燃气安全“防火墙”,确保人民群众生命财产安全和城市运行安全。



(杨凌示范区天然气有限公司 焦宇鹏)

永寿县县长杨孟珠来永寿公司 督导检查燃气供应保障工作

10月31日上午,永寿县委副书记、县政府党组书记、县长杨孟珠一行到永寿县玉祥天然气有限公司督导燃气供应保障工作,永寿玉祥天然气公司总经理陈永生详细介绍了公司运营情况和今年冬供燃气保供措施。

杨孟珠强调,燃气安全保供事关民生福祉,供气企业要进一步优化应急预案,合理调配气源,加强沟通协作,实施精准调控,全力保障好居民、企业用气。要加强监督管理,健全燃气安全责任体系,聚焦燃气输送、使用等环节,全面排查整治,切实消除风险隐患,坚决遏制各类燃气安全事故发生。

(永寿县玉祥天然气有限公司 杨乃民)

真诚服务赢称赞

10月14日,陕西惠兴博能热能科技有限公司总经理,手捧写有“服务高效办实事,真诚贴心为用户”的锦旗,来到兴平市玉祥天然气有限公司,对兴平公司表达真诚感谢。

惠兴博能公司与兴平公司合作多年,无论是刮风下雨,严寒酷暑,只要用户反映在用气中的问题,兴平公司都能第一时间积极响应,予以解决。急用户之所急,用实际行动履行了“优质高效”的服务理念。

(兴平市玉祥天然气有限公司 王力)

陕西省副省长窦敬丽调研杨陵区燃气老旧改造项目

兴平公司举行2024年消防灭火演练活动



11月9日是全国第33个消防日,11月也全国第8个消防安全宣传月。今年的主题是:全民消防,生命至上。

11月22日,兴平市玉祥天然气有限公司组织公司员工开展消防灭火演练活动。活动中邀请专业消防人员对灭火器的使用,不同火

灾的处置方法等消防知识进行了讲解。公司员工,特别是新进员工在消防人员的指导下进行了灭火实践操作。

通过本次活动的开展,极大提高了公司员工的消防意识及灭火技能,活动取得了圆满成功。

(兴平市玉祥天然气有限公司 葛小育)

兴平公司举办2024年天然气泄漏抢险救援联合演练

为切实提高应对天然气泄漏突发事件的应急处置能力,陕西西瑞(集团)有限责任公司与兴平市玉祥天然气有限公司于11月14日共同组织了2024年天然气泄漏抢险救援联合演练。

此次演练模拟了天然气管道泄漏事故,各部门迅速响应。在

演练过程中,抢险队伍行动迅速,准确判断泄漏位置并采取有效措施进行封堵。同时,安全疏散组有序引导周边群众撤离危险区域,医疗救护组及时对模拟受伤人员进行救治。

通过此次联合演练,检验了应急预案的可行性和实用性,提高了

员工的应急反应能力和协同作战能力。演练现场,各部门配合默契,抢险救援工作高效进行。周边群众也掌握了天然气泄漏事故中的正确应对方法,本次联合演练达到了预期目的。

(兴平市玉祥天然气有限公司 杨维超)

彬州公司开展燃气管道安全宣传活动



电力改造施工人员及居民对燃气管道安全的重视。

活动现场,针对施工人员,组织了安全知识讲座,详细介绍燃气管道分布、识别方法和应急处理程序,并发放施工安全手册。同时,为施工人员答疑解惑,特别是涉及电力改造与燃气管道交叉施工的问题。

此外,公司还在显眼位置设置

宣传展板,展示燃气泄漏危害和应急方法、施工注意事项等。向群众发放宣传单页,让群众了解施工可能对燃气管道产生的影响和发现异常的应对方法。

此次活动有效提高了施工人员和周边群众对燃气管道安全的认知,为燃气管道在施工期间的安全保障护航。公司表示将持续开展此类安全宣传活动,筑牢安全防线。

(彬州玉祥天然气有限公司 辛凯)

旬邑公司开展燃气安全宣传

为了提升居民对天然气使用的安全意识,旬邑县玉祥天然气有限公司借助旬邑县老旧燃气管道项目施工契机,组织人员到滨湖小区开展宣传活动。

活动现场,主要对新型燃气表及安全附件的使用方法和注意事项

进行宣传讲解,同时针对使用到期燃气器具的用户开展安全宣传,动员用户对正在使用的到期燃气器具进行更换确保用气安全,并向用户发放安全用气宣传资料讲解安全用气知识,提升用户安全用气能力和意识。

公司工作人员还向群众详细介绍了天然气安全使用知识、常见事故案例及预防措施,并发放了宣传手册。居民们纷纷表示,这样的活动非常实用,让他们对天然气使用有了更深入的了解。(旬邑县玉祥天然气有限公司 魏文辉)

周至公司召开2024年冬季高峰供气保障工作座谈会

11月5日下午,周至县玉祥天然气有限公司组织召开《周至县2024年冬季高峰供气保障工作座谈会》,会议特邀周至县发改局、住建局、应急管理局、市场监管局相关部门领导,非居名用户代表60余人参加。

会议上,县发改局领导宣读了《关于做好2024-2025年采暖季天然气保供准备工作的通知》及《关于采暖季非居民用户管道天然气销售价格的通知》。公司运营部经理汇报了2024年冬季高峰应急调峰准备工作相关情况,并宣贯学习周至公司《2024年冬季高峰供气应急预案》等相关内容,并现场解答用户提问。周至公司总



经理兰艳武就全县天然气供用气、冬季高峰供用气相关情况及存在问题、困难向与会单位进行汇报。

最后,县应急管理局领导对冬季安全用气工作

进行强调。此次会议加强了公司与政府相关部门及非居民用户之间的沟通,确保了各方对即将到来的采暖季供气工作的充分准备和理解。

(周至县玉祥天然气有限公司 魏永红)

城固公司开展燃气应急抢险演练

为提高事故应急处置能力,保障冬供安全用气,10月25日,城固县玉祥天然气有限公司联合燎原锅炉房开展了燃气应急抢险演练。

通过此次演练进一步提高了企业和天然气公司在面对突发天然气事故的指挥抢险能力,检验各应急抢险小组的协同作战能力,响应迅速,人员操作专业能力。增强了全员的安全意识和防范措施,为有序开展安全工作奠定了扎实的基础。

(城固县玉祥天然气有限公司 杜武勇)

彬州公司:冬季保供暖人心



群众利益无小事,一枝一叶总关情。10月22日上午,彬州玉祥天然气有限公司党支部书记成荔刚组织支部党员及驻彬项目部负责人为彬州市世纪城小区居民开展调试调压箱掉压工作,并进入居民家中给用户带来了专业的冬季安全用气知识讲解。

彬州公司党支部始终将群众的实际需求作为首要任务,特别要求党员干部充分发挥模范带头作用。在提升用户服务满意度上使劲,在为群众办实事上用心,把精细化管理延伸到用户身边,着力解决好群众反映强烈的突出问题,不断提升公司影响力。

(彬州玉祥天然气有限公司 成丹丹)

杨陵区城管局调研杨凌市政天然气管道更新改造项目

11月4日,杨陵区城管局局长曹锋带队调研杨凌示范区天然气有限公司承建的杨凌区市政天然气管道更新改造项目,实地了解项目推进情况。杨凌示范区天然气有限公司总经理毛维基介绍了关于工程概况、资金保障、施工推进、安全生产管理等工作情况。

曹锋表示,燃气安全涉及千家万户,关乎人民群众生命财产。要压紧压实企业主体责任,完善工作机制,加强日常巡查和隐患排查,严格做好安全保障,提升施工安全水平。要紧扣目标任务,聚焦发展所需和群众所盼,对全区天然气管道动态排查、实时维护,着力补齐短板弱项,切实做好做实这一民生工程、惠民工程,不断提升城市功能。(杨凌示范区天然气有限公司 李朝辉)

城固公司开展冬供前设备维护保养工作

为保障冬供工作进行顺利,城固县玉祥天然气有限公司运营部组织人员进行了设施设备冬供前的维护保养工作。

本次维保重点针对厂站内的过滤器滤芯进行了拆洗处理,同时对设备螺栓进行黄油涂抹,以增强其紧固与润滑效果。此外,对主要管线位置的球阀进行了细致的检漏、杂物淤泥清除及升高处理,并对球阀开关进行了测试,确保其工作状态良好。这一系列操作有效提升了设备的安全性与运行效率,为冬季保供工作奠定了坚实基础。

(城固县玉祥天然气有限公司 秦川)

重庆零创举办捷途山海T1新车上市会



2024年捷途汽车乘势向上,11月1日,捷途山海继T2后方盒子冠

军家族再添一将,公路旅行越野SUV—山海T1正式上市。此次新车T1的外观自带方盒子冠军家族基因,方盒子颜值担当设计界“奥斯卡”权威认可,更是荣获德国红点奖。地平线灯带+四叶草大灯地

平线灯带灵感源于公路双虚线,大灯造型灵感来自代表幸运的四叶草。性能方面,混动能当纯电用,高节能,纯电、混动都实用,同级油车一半的油耗,两倍

的续航。

上市期间,店内精心策划了关于T1展厅活动。在展厅的布置上,突出打造新车T1车型氛围,T1鎏沙金,用了现下流行的美拉德色系基因,突显年轻时尚高端大气。不仅增添了视觉上的层次感,更让整个展厅充满了活力与生机。

现场活动方面,围绕双层隔音玻璃硬刚大喇叭进行了山海T1隔音大挑战!进行了山海T1静音性能大挑战,通过实景挑战演示,大幅提升用户对山海T1双层隔音玻璃的

信服力。加以T1车型周边精心打造外放电露营专区,强显车型功能,2.2kW+6.6kW内外放电功能。活动现场还准备了精美茶歇、咖啡及到店精美小礼品,营造良好的活动氛围,给客户极大营造了归属感。

山海T1上市活动,更是年轻人对方盒子的新选择。在这里,客户不仅感受到了品牌的魅力与实力,更在轻松愉快的展厅氛围中收获了愉悦。

(重庆零创汽车销售有限公司 尹力)

TWEB Burger黑汉堡“双十一”直播引爆消费热潮

为了迎接今年的“双十一”大促销,在今年的11月11日,重庆鲍渝仔餐饮管理有限公司旗下品牌TWEB Burger黑汉堡在抖音平台上举办了长达数小时的精彩直播活动,吸引了大量消费者参与。此次直播活动通过独特的优惠套餐,涵盖了从经典的牛肉堡到创意炸鸡堡的多款

美味汉堡,搭配上无限畅饮的饮品,真正做到了吃得好、喝得爽。

通过此次直播活动,成功吸引了大量消费者进入直播间,不仅提

升了品牌的线上销量,也有效增加了品牌的市场曝光度。直播活动的互动环节与限时优惠吸引了众多观众参与,帮助TWEB Burger黑汉堡在短时间内积累了大量的潜在客户,并在双十一期间达成了不错的销售成绩。

TWEB Burger黑汉堡致力于将最纯粹的美味汉堡呈现给每一位消费者。从选材到制作,严控每一个细节。品牌精选来自阿根廷的优质牛肉,采用手工打制的牛肉饼,配

以新鲜蔬菜和手工烘焙的黑色汉堡胚,每一口都呈现出最自然、最纯粹的美味。

同时,鲍渝仔公司将继续致力于品牌创新与服务优化,不断提升产品质量和顾客体验,力争在竞争激烈的餐饮行业中稳步前行。未来,TWEB Burger黑汉堡不仅将继续开拓线上渠道,推出更多创新活动,还计划进一步拓展线下门店,带给更多消费者全新餐饮体验。(重庆鲍渝仔餐饮管理有限公司 张婉雪)

冬季行车注意啥

冬季,寒冷的天气和恶劣的路况给行车安全带来了诸多挑战。为了确保您和他人的出行安全,了解并遵守冬季行车安全要点至关重要。

一、车辆检查与准备

冬季来临前,务必对车辆进行全面检查和保养。检查轮胎气压与磨损情况,确保轮胎花纹深度足够,以增强在雪地和结冰路面的抓地力;同时,考虑更换冬季轮胎或携带防滑链。检查防冻液、玻璃水的液位与冰点,保证其在低温环境下正常工作。此外,还需检查刹车系统、电瓶、暖风系统等,确保车辆各部件处于良好状态。

二、驾驶技巧

1. 平稳驾驶:冬季路面附着力

降低,急加速、急刹车和急转弯都容易导致车辆失控。保持平稳的车速和驾驶动作,提前预判路况,避免危险操作。

2. 增大车距:由于制动距离变长,行车时应适当增大与前车的安全距离,以便有足够的时间应对突发情况。一般来说,车距应保持在正常情况下的1.5-3倍。

3. 正确使用灯光:能见度低时,及时开启雾灯、近光灯和示廓灯,提高自身车辆的辨识度。避免使用远光灯,防止因反光造成视线干扰。

4. 应对特殊路况:在雪地或结冰路面行驶,要轻踩油门和刹车,避免车轮打滑。如果车辆开始打

滑,不要慌张,应将方向盘转向打滑方向的反方向,以恢复车辆控制。

三、车内应急物品

除了常规的急救包、三角警示牌等,冬季行车还应携带一些特殊应急物品,如毛毯、保暖衣物、防滑垫、手电筒、高热量食品和水等。这些物品在车辆故障或被困时能提供必要的保暖和生存保障。

冬季行车安全不容忽视。通过充分的车辆准备、掌握正确的驾驶技巧以及携带应急物品,您可以有效降低事故风险,安心享受冬日旅程。牢记这些安全要点,让每一次出行都平安顺遂。

(陕西玉祥燃气有限公司 燕辉)

重庆名创汽车公司举办户外商超活动



深秋11月,由汽车之家牵头举行的“百城车展焕新季”在观音桥新光天地举行。

在本次户外商超展上,重庆名创展示了上汽大通大家9超混车型,这款作为在中国北京进博会官方指定政要接待用车之一,大家9超混展示了高端制造的崭新面貌,同级长轴距,豪华零压头等舱座椅设计,更是将舒适度提升至的高度。



帅哥、小姐姐都忍不住坐在舒适的座椅上直播。



有了小丑的助阵,即使下雨,也阻挡不了小朋友排队的热情。

(重庆名创汽车销售有限公司 邱阳)

以培训促提升 以考核促销售

车集汇公司组织开展销售技能培训考试

11月15日,重庆车集汇汽车销售有限公司经理汤磊组织全员开展销气车售技能培训及考核活动。

通过理论和实操培训后,对所有销售顾问进行严格考核,考核结果所有销售顾问均合格达标,其中销售顾问李鹏为销售技能最佳,异议处理及客户维护最佳的是销售顾问李东应。

通过本次培训和考核,旨在促进各位销售顾问能在工作持续不断提升完善销售技巧,加强客情跟进维护,提高服务品质,从而提升销售业绩,完成公司的销售目标。

(重庆车集汇汽车销售有限公司 李杰)